

Aurélien Colson

Associate Professor, Department Public and Private Policy

Director Center of
Excellence IRENE
International
Governance &
Dialogue (IRENE Paris
Singapore Bruxelles)

Contact

Mail:

colson@essec.fr
Avenue Bernard
Hirsch.
BP 50105
95021 Cergy Pontoise
cedex
FRANCE

Education

PhD in International Relations (Kent)
Doctorate in Political Science (Paris V)
Master in Business Administration (ESSEC)
Master in International Conflict Analysis (Kent)
Diplôme de Sciences Po Paris

Biography

Dr. Colson is Professor of Political Science at ESSEC Business School, and Director of the Institute for Research and Education on Negotiation (IRENE Paris, Singapore, Brussels) since 2008. ESSEC IRENE has run operations in about 80 countries, developing research, field intervention and capacity building programmes in negotiation, mediation, conflict resolution, governance, CSR and stakeholder's dialogue.

Since 1998 Dr. Colson has been teaching negotiation, change management, and leadership at ESSEC for MBA students and for corporation executives. Since 1998 he is also an adjunct professor in negotiation at ENA -France's national administration school- where he was promoted in 2002 to coordinator of the negotiation seminar. He has done research, consulting and trainings, in more than 30 countries, for companies, public administrations, and international organizations (European Commission, The World Bank, UNDP, United Nations Institute for Training and Research, etc.). He also contributes to fieldwork and post-conflict facilitation efforts (Burundi, DRC, Horn of Africa). He was elected in 2010 and re-elected in 2012 to the Steering Committee of the European Peacebuilding Liaison Office (EPLO, Brussels), where he served as Honorary Treasurer. From 2015-17, he joined the International Advisory Board of the European Institute of Peace.

In 2012 (to date), the European Union appointed him leader of the Governance Team, a multidisciplinary task force which supports the implementation of the EU's Centre of Excellence Initiative for CBRN (Chemical, Biological, Radiological, and Nuclear) Risk Mitigation - a global cooperation programme gathering 59 countries.

His research appears in peer-reviewed journals such as *Journal of International Negotiation*, *Négociations*, *Revue française de gestion*, *Personnel*, *Revue Française de Science Politique*, *Futuribles*, *Futures*, *Foresight*, and *International Relations*. He authored, co-authored or edited 6 books translated into 10 languages, including the best-selling *Méthode de négociation* (2004, 2008 with A. P. Lempereur). Latest book: *Entrer en Négociation. Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont* (2012).

In 2014 he was Visiting Professor at the War Studies Department, King's College, London.

From 1998-2002, Dr. Colson served as Advisor to the French Prime Minister. From 2002-2005, he was Project Leader at the French Government's strategy agency, where he led a task force on change management and negotiation in the public sector (*La conduite du changement dans le secteur public*, 2005).

Aurélien Colson holds a doctorate in political science (Université Paris-Sorbonne-Descartes) and a PhD in International Relations (University of Kent). He got his first degree from Sciences Po Paris. As a Jean-Monnet Fellow from the British Council, he received a Master in International Conflict Analysis (Kent). He got his MBA at ESSEC. A member of the British International Studies Association and of the *Association française de science*

politique, he is a Fellow of the 21st Century Trust (London). In 2002 he was awarded a Marshall Memorial Fellowship by the German Marshall Fund of the USA. In 2008 the *Académie des sciences morales et politiques (Institut de France)* awarded a *Grand Prix* to his research.

Aurélien is married and the father of two sons. French is his mother tongue, he is fluent in English. Among his hobbies are playing the piano, cooking and sharing a nice bottle of wine with friends.

Research Areas

Areas

Negotiation processes and methods

Conflict resolution and mediation

Change management

Secrecy and transparency in organisations and decision-making systems

Governance of risk mitigating complex systems

Geographical Areas

European Union

Great Lake region, Africa

MENA region

On-going Projects

Contributing to the governance of the EU Centres of Excellence on CBRN risk mitigation

Co-editing with Daniel Druckman and William Donohue a series of books on thought leaders in negotiation and conflict management research.

Coordination of the cross-disciplinary research seminar on negotiation (SIRENE), in partnership with *Négociations*.

Publications

Academic Publications

Books

The First Move. A Negotiator's Companion (version russe). (with A. Lempereur). Moscou (Russie) : KAH, 2015

The First Move. A Negotiator's Companion [Japanese Edition]. (with A. Lempereur). Tokyo (Japon) : Hakubo, 2015

International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont. (with D. Druckman, W. Dohonue). Dordrecht (The Netherlands) : Republic of Letters, 2013

Méthode de négociation (Chinese Version). (with A. P. Lempereur, TW. Chao). Beijing (China) : Peking University Press, 2012

Förhandlingsbart. Metodbok i förhandlingsteknik. (with A. P. Lempereur, E. Wetter). Malmö (Suède) : Liber, 2012

Medierea. (with A. Pekar Lempereur, J. Salzer). Bucarest (Roumanie) : Editura C. H. Beck, 2011

Entrer en négociation - Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont (dir.). Bruxelles (Belgique) : Larcier, 2011

Método de Mediación. En el corazon de la conciliation. (with A. Pekar Lempereur, J. Salzer). Mexico (Mexique) : Editorial Patria, 2011

Méthode de négociation. (with A. Lempereur). 2d edition. Paris (France) : Dunod, 2010

The First Move: A Negotiator's Companion. (with A. Lempereur). Chichester : John Wiley & Sons, 2010 ((edited by Michele Pekar))

Méthode de négociation (version persane). (with A. Lempereur). Téhéran (Iran) : Shirazeh, 2009 (Farsi edition of "Méthode de négociation" (Dunod, 2004, edited by Fahimeh Robiollé))

Méthode de négociation (géorgien). (with A. Lempereur). Tbilissi (Géorgie) : GCI, 2009 (Georgian translation of "Méthode de négociation" (Dunod, 2004), edited by professor Taniel Sikharulidze)

Método de Negociação. (with A. Pekar Lempereur). São Paulo (Brésil) : Editora Atlas, 2009

Méthode de médiation. Au coeur de la conciliation. (with A. Pekar Lempereur, J. Salzer). Paris (France) : Dunod, 2008

Négociations européennes. D'Henri IV à l'Europe des 27. (with A. Lempereur). Paris (France) : A2C, 2008

La conduite du changement dans le secteur public : une contribution pour l'action. Paris (France) : La Documentation française, 2005

Méthode de négociation. (with A. Lempereur). Paris (France) : Dunod, 2004

Articles

"Final Ends at the Forefront: Lessons from a Pedagogical Experience at ESSEC Business School" (C. Ezvan, P. Langohr, C. Renouard, A. Colson), *Journal of Business Ethics Education*, Sep 2018, Vol. 2018, Issue 15, p. 49-70

"TISA, TTIP : comment négocier au nom de l'Europe ?" (E. Vivet, A. Colson), *Politique étrangère*, Sep 2015, Vol. 2015, Issue 3, p. 123-134

"Quand simuler stimule. Innovation pédagogique et recherche décisionnelle" (Y. Schemeil, C. Bouillaud, A. Colson, CP. David, A. Fauve, S. La Branche, R. Magni-Berton), *Revue Française de Sciences Politiques*, Jul 2014, Vol. 2014/3, Issue 64, p. 479-501

"Machiavel, Le Prince et la négociation" (A. Colson), *Négociations*, Dec 2013, Vol. 2013/2, Issue 20, p. 147-157

"La négociation diplomatique s'enseigne-t-elle ?" (A. Colson, E. Vivet), *Mondes. Les Cahiers du Quai d'Orsay*, Oct 2011, Vol. 1, Issue 8, p. 67-72

"Can Diplomatic Negotiation be Taught?" (A. Colson, E. Vivet), *Mondes. Les*

Cahiers du Quai d'Orsay, Oct 2011, Vol. 1, Issue 8, p. 173-178

"Quelles évolutions pour la politique européenne de sécurité et de défense (PESD) après le Traité de Lisbonne ?" (V. De Beaufort, A. Colson), *Cahiers de la sécurité*, Oct 2010, Issue 14, p. 25-30

"Penser la négociation en science politique : retour aux sources et perspectives de recherche" (A. Colson), *Négociations*, Jan 2010, Vol. 2009, Issue 2, p. 93-106

"La négociation diplomatique au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers" (A. Colson), *Négociations*, Jan 2009, Vol. 2009, Issue 1, p. 31-41

"Les accords de Matignon vingt ans après, l'accord de Nouméa dix ans plus tard" (A. Christnacht, A. Colson), *Négociations*, Oct 2008, Vol. 2008, Issue 2, p. 89-103

"The Ambassador Between Light and Shade: The Emergence of Secrecy as the Norm for International Negotiation" (A. Colson), *Journal of International Negotiation*, Sep 2008, Vol. 2008, Issue 13, p. 179-195

"Un pont vers une paix durable. Réconciliation et médiation post-conflit au Burundi et en R. D. Congo" (A. Colson, A. Lempereur), *Négociations*, Jun 2008, Vol. 2008, Issue 1, p. 13-28

"Retour sur un exercice de prospective : "Réflexions pour 1985"" (A. Colson, P.Y. Cusset), *Horizons Stratégiques*, Mar 2008, Vol. 2008/1, Issue 7, p. 142-150

"Quebec Confronting its Future: Some Tools for Public Decision Making" (A. Colson), *Foresight*, Mar 2007, Vol. 2007/9, Issue 1, p. 67-72

"Futures Studies in the European Union's New Member States" (A. Colson, M. Corm), *Foresight*, Nov 2006, Vol. 2006/8, Issue 3, p. 55-64

"Revisiting a Futures Studies Project : "Reflections on 1985"" (A. Colson, P.Y. Cusset), *Futures*, Nov 2005, Vol. 37, Issue 9, p. 1057-1065

"Contractualisation et techniques de négociation : l'indispensable formation" (A. Lempereur, A. Colson), *Contrats Publics-ACCP*, Jun 2005, Vol. 2005, Issue 45, p. 41-43

"La prospective publique dans les nouveaux Etats membres de l'Union européenne" (A. Colson, M. Corm), *Futuribles*, Feb 2005, Issue 305, p. 53-67

"Prospective et changement de régime en Afrique du Sud : les scénarios de Mont-Fleur" (A. Colson), *Futuribles*, Nov 2004, Issue 302, p. 47-55

"Gérer la tension entre secret et transparence. Les cas analogues de la négociation et de l'entreprise" (A. Colson), *Revue française de gestion*, Nov 2004, Vol. 30, Issue 153, p. 87-99

"Prospective et décisions publiques au Québec" (A. Colson), *Futuribles*, Oct 2004, Issue 301, p. 61-69

"The Logic of Peace and the Logic of Justice" (A. Colson), *International Relations*, Apr 2000, Vol. XV, Issue 1, p. 51-62

Book Chapters

Mediation and Conciliation in Collective Labour Conflicts in France. In: *Mediation in Collective Labour Conflicts* (with A. Jenkins, C. Thuderoz). London (UK) : SPRINGER, Martin Euwema. 2019, p. 85-98

Ebola : complexité d'une crise sanitaire devenant une crise globale. In: *Complexité et organisations : faire face aux défis de demain.* Paris (France) : Eyrolles, Edgar Morin, Laurent Bibard. 2018, p. 333-349

Employee Representatives in France: Employers' Perceptions and Expectations Towards Improved Industrial Relations. In: *Promoting Social Dialogue in European Organizations* (with P. Elgoibar, F. Marchi). London (United Kingdom) : Springer, Martin Euwema, Lourdes Munduate, Patricia Elgoibar, Erica Pender, Ana Belén Garcia. 2015, p. 67-78 (This research was funded by the European Commission following a competitive call for projects (DG EMP))

1919 : Wilson à Versailles, ou l'ambition contrariée d'une diplomatie transparente. In: *Négociations d'hier, leçons pour aujourd'hui.* Bruxelles (Belgique) : Larcier, Emmanuel Vivet. 2014, p. 207-223

L'usage des simulations de négociation. In: *Traité de relations internationales.* Paris (France) : Presses de Sciences Po, Thierry Balzacq, Frédéric Ramel. 2013, p. 1081-1095

Christophe Dupont's Legacy in the Field of Negotiation. In: *International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont.* Dordrecht (The Netherlands) : Republic of Letters, Aurélien Colson, Daniel Druckman, William Donohue. 2013, p. 27-33

Chiaroscuro in Negotiations: Secrecy, Transparency, and Asymmetry in International Negotiations. In: *International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont.* Dordrecht (The Netherlands) : Republic of Letters, Aurélien Colson, Daniel Druckman, William Donohue. 2013, p. 233-249

Foreword: Careers in Negotiation and Conflict Management Research. In: *International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont* (with D. Druckman, W. Donohue). Dordrecht (The Netherlands) : Republic of Letters, Aurélien Colson, Daniel Druckman, William Donohue. 2013, p. xi-xviii

A Bridge to Lasting Peace: Post-Conflict Reconciliation and Mediation in Burundi and the Democratic Republic of Congo". In: *Mediation in Political Conflicts. Soft Power or Counter Culture?* (with A. P. Lempereur). Oxford (Royaume-Uni) : Hart Publishing, Jacques Faget. 2011, p. 153-169

Le clair-obscur de la négociation : secret, transparence et asymétrie en diplomatie. In: *Entrer en négociation - Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont.* Bruxelles (Belgique) : Larcier, Aurélien Colson. 2011, p. 287-304

Postérité de Christophe Dupont. In: *Entrer en négociation - Mélanges en l'honneur de Christophe Dupont.* Bruxelles (Belgique) : Larcier, Aurélien Colson. 2011, p. 21-36

Administrar a tensao entre sigilo e transparencia. Os casos analogos da negociaçao et das empresas. In: *Manual de Negociaçoes Complexas.* Rio de Janeiro (Brésil) : FGV Editora, Alain P. Lempereur, James Sebenius, Yann Duzert. 2009, p. 31-48

Répondre à la crise des valeurs : l'enjeu de la responsabilité. In: *Le Leadership responsable. Un allié sûr en temps de crise.* Paris : Gualino L'Extensio, Alain Pekar Lempereur. 2009, p. 61-68

La profession de négociateur selon Antoine Pecquet. In: *Négociations européennes. D'Henri IV à l'Europe des 27.* Paris (France) : A2C, Alain Lempereur, Aurélien Colson. 2008, p. 79-86

Administrar a tensão entre sigilo e transparencia. Os casos análogos da negociação e das empresas. In: *Manual de negociações complexas.* Rio de Janeiro (Brésil) : Editora FGV, Yann Duzert. 2007

Contrats et négociation. In: *Mélanges en l'honneur du professeur Michel Guibal.* Montpellier (France) : Presses universitaires de Montpellier, Jean-Louis Autin. 2006, p. 11-18

Professional Publications

Articles

"Décider à plusieurs" (C. Thuderoz, A. Colson), *Azimuts*, Mar 2019, Vol. 2019, Issue 50, p. 9-46

"Réconcilier l'inconciliable ? Les leçons de négociations et médiations en milieux extrêmes" (A. Colson), *Journal de l'Ecole de Paris du Management*, Mar 2011, Vol. mars-avril 2011, Issue 88, p. 9-17

"La conduite du changement dans le secteur public" (A. Colson), *La Gazette des communes, des départements et des régions*, Oct 2005, p. 211-250

"La négociation : une source de productivité pour les organisations" (A. Colson, T. Gadaud), *Personnel*, Mar 2003, Issue 438, p. 69-71

"Quelques limites à la négociation "gagnant-gagnant"" (A. Colson), *Personnel*, Mar 2003, Issue 438, p. 50-53

Book Chapters

Négociateur. In: *Le Guide de l'entrepreneur efficace : Conseils et méthodes* (with A. Lempereur). Paris (France) : Dunod, Collectif. 2008, p. 39-50

Temps et conduite du changement dans le secteur public. In: *Regards prospectifs sur l'Etat-stratège (tome 2).* Paris (France) : Presses du Plan, Alain Etchegoyen. 2004, p. 63-68

La conduite du changement dans le secteur public : premiers résultats. In: *Regards prospectifs sur l'Etat-stratège (tome 1).* Paris (France) : Presses du Plan, Alain Etchegoyen. 2004, p. 65-69

Working Papers

"Employee Representatives in France: Employers' Perceptions and Expectations towards Improved Industrial Relations" (A. Colson, P. Elgoibar, F. Marchi). Essec Research Center, DR-1407 Mar 14.

"The Ambassador, Between Light and Shade. The Emergence of Secrecy as the Norm of International Negotiation" (A. Colson). Essec Research Center, DR-07023 Nov 07.

"La conduite du changement au sein des Douanes : 1990-2004" (with F. Géraud). Commissariat général du Plan, Sep 05.

"Le rattachement institutionnel de la réforme de l'Etat dans les Etats-membres de l'Union européenne" Commissariat général du Plan, Mar

05.

"La conduite du changement au sein de la Seita-Groupe Altadis" (with M. Lebrech). Commissariat général du Plan, Mar 05.

"La conduite du changement au sein de l'Agence nationale pour l'emploi" (with F. Géraud). Commissariat général du Plan, Jan 05.

"Ce que "réformer l'Etat" veut dire : petit historique" (with M. Lebrech). Commissariat général du Plan, Sep 04.

"Le principe d'adaptabilité du service public et la conduite du changement" (with M. Lebrech). Commissariat général du Plan, Aug 04.

"Objectifs, acteurs et outils de la réforme de l'Etat aujourd'hui" Commissariat général du Plan, Aug 04.

"Les stratégies de l'Etat en régions : dix ans après" Commissariat général du Plan, Nov 02.

Other Publications

Articles published in Conference Proceedings

"De l'Académie de Torcy à l'Institut diplomatique : pourquoi et comment enseigner la négociation aux diplomates ?". In : *Diplomaties en renouvellement*, Diplomaties en renouvellement (IRICE-Paris 1-Paris 4-CNRS). Paris (France) : IRICE, 2009, p. 63-79

"La négociation internationale au risque de la transparence : rôles et figures du secret envers des tiers". In : *Risques et négociations*, Troisième Biennale Internationale de la Négociation. Paris (France) : Négocia, 2007

"Why do Mediators Mediate?", With K. Webb. In : *Modèles de médiateurs et médiateurs modèles*, Modèles de médiateurs et médiateurs modèles. Cergy (France) : ESSEC IRENE, 1998, p. 151-157

Press Articles

"Supprimer l'ENA, ou tempérer le mépris d'Etat ?". *The Conversation France*, 05 Sep 2019, p. 1-2

"La négociation, un art aux multiples facettes". *Conflits*, 01 Apr 2019, p. 72-73

"Notre pays aime-t-il le dialogue ? ". *L'ENA hors les murs*, 01 Sep 2018, p. 23-24

"Understand and Change the World : Engaging ESSEC Business School students towards responsible students ". *Global Voice*, 01 Jun 2018, p. 55-57

"Négociations internationales : entre secret et transparence". *La Croix*, 25 Jun 2015, p. 25

"On ne naît pas bon négociateur, on le devient". *Le Monde de l'Intelligence*, 01 Dec 2013, p. 63-67

"Elargissement européen : quand le silence des petits pays fait le pouvoir des grands". *Le Figaro*, 22 Jul 2013, p. 15

"La qualité du dialogue social est un enjeu majeur pour l'Europe". *Entreprise et Carrières*, 30 Apr 2013, p. 28-29 (Interview by Violette Queuniet)

"Le secret est aussi essentiel". *Le Parisien / Aujourd'hui en France*, 12 Apr 2013, p. 3

"Learning How to Negotiate". *Global Entrepreneur*, 20 Jul 2012, p. 128

"How to Be Perceptual in Negotiation?". *Business Management Review*, 01 Jul 2012, p. 8-13

"Salary Negotiation: Did you really do right?". *Staffers*, 01 Jun 2012

"Business Negotiation: The Art of Value Maximization". *The Economic Observer-Beijing*, 21 May 2012 (With the support of Ta Wei Chao, Executive Director ESSEC IRENE ASIA)

"To Break Through "Principled Negotiation"". *China Business News*, 11 May 2012

"Saber comunicar es basico para resolver conflictos en la empresa". *Expansion*, 22 Aug 2011, p. 2

"La revolucion es la antitesis de la negociation". *La Vanguardia*, 19 Jun 2011, p. 10 (Interview by Lluís Urià)

"Vers un nouvel équilibre entre secret diplomatique et droit de savoir ?". *Le Monde (hors série : "Le meilleur de WikiLeaks")*, 01 Feb 2011, p. 151-153

"La fin du secret diplomatique ?". *Le Monde*, 14 Dec 2010, p. 24

"Les limites de la confidentialité". *Le Monde*, 14 Dec 2010, p. 24

"Bien acheter, c'est aussi savoir séduire l'autre". *Le Figaro Patrimoine*, 13 Feb 2009, p. 18

"On ne naît pas bon négociateur, on le devient". *Le Monde de l'Intelligence*, 01 Jan 2009, p. 14-17

"Entretien". *M-Magazine*, 01 Oct 2008

"Négociation et réforme du code des marchés publics". *Achat public.com*, 23 Mar 2006

"Point de vue sur la conduite du changement dans le secteur public". *En Actions - Assurance maladie*, 01 Nov 2005, p. 5

"La justice contre la paix ?". *Le Monde*, 01 Jun 1999, p. 17

Book Reviews

"Constructing Justice and Security after War". (C. Call) *International Journal of Conflict Management*, 2009, vol. 20, Number 2, Issue 1ère, p. 202-206

Teaching

Teaching at ESSEC

Graduate teaching

ESSEC Master in Management: "Negotiation Workshop"

ESSEC Master in Management: "Atelier de négociation"
ESSEC Master in Management: "Mediation Workshop"
ESSEC Master in Management: "Advanced Negotiation Seminar"
ESSEC Master in Management: "Séminaire sur les négociations complexes"
ESSEC Specialised Masters: "Leading Teams"
ESSEC Specialised Masters: "Negotiation Skills" (MS SIAI, MS MMK, MS TFI)
ESSEC Summer Module : "Teambuilding in a Multicultural Context"

Executive Education

ESSEC MANNHEIM Executive MBA: "The Manager Negotiator"
ESSEC MBA Luxury: "Negotiation Skills"
ESSEC Part Time MS SIAI : "Negotiation in an International Context"

And many interventions in corporate programs

Other Teaching Activities

Adjunct Professor, *Ecole nationale d'administration* - ENA (since 1998),
coordination of negotiation trainings (since 2002)
Adjunct Professor, *Institut national des études territoriales* - INET
(2000-2010)
Lecturer, *Ecole nationale des Ponts et Chaussées* (2000-2001)

Other Activities

Awards and Distinctions

Grand Prix, *Académie des sciences morales et politiques, Institut de France*
(2008)
Fellow du Council for the United States and Italy (2003)
Marshall Memorial Fellow, German Marshall Fund of the United States
(2001)
Fellow, 21st Century Trust, Londres (1998)
Jean-Monnet Chevening Fellow, British Council (1997)
Fellow, Gilbert Murray Trust, Oxford (1997)
Lauréat, Concours général en sciences économiques et sociales (1992)

Scientific Activities

Editorial Board Membership

Négociations, De Boeck Supérieur

Négociations, De Boeck

Le Banquet, CERAP

Journal of Arbitration and Mediation / Revue d'arbitrage et de médiation,
Université de Sherbrooke / Dalhousie University Schulich School of Law

Conference Presentations

"From 1,600 Disagreements to None. A behind the scene analysis of the
COP 21 multilateral negotiation process", IACM Annual Conference,
International Association for Conflict Management, Dublin, Irlande, 09 Jul

2019

"Le militaire face à la négociation : tentative de synthèse", Le militaire et la négociation , Ecole de Guerre du ministère des Armées et ESSEC IRENE, Paris, France, 19 Jun 2019

"Se mettre d'accord à 196 : quelles leçons tirer du processus de la COP 21 ?", (Se) Mettre d'accord, Revue "Négociations" et ESSEC IRENE, Royaumont, France, 09 Nov 2017

"Mediation in Collective Conflict: Setting the scene for dialogue in France", (with A. Jenkins, C. Thuderoz). 30th Annual Conference , International Association of Conflict Management, Berlin, Germany, 11 Jul 2017 (Programme de recherche financé par la Commission européenne (VP/2015/004/0145))

"Secrecy Vs. Transparency in International Negotiation: A Historical Perspective on a Diplomat's Dilemma", Transparency and Secrecy in Foreign Policy, University of Oslo and Agder, Norway, Kristiansand, Norvège, 16 Mar 2017

"Le processus de négociation multilatérale de la COP 21 ", La COP 21 : un an après, Académie diplomatique internationale, Paris, France, 16 Nov 2016

"Teaching Negotiation to Civil Servants through interactive simulation: the contrasted cases of ENA and the European Commission", (with F. Marchi). 2015 Annual IASIA Conference, IASIA (International Association of Schools and Institutes of Administration, Paris, France, 09 Jul 2015

"Dawn of a New Era? Negotiation as Problem-Solving for Social Dialogue in France", (with F. Marchi). 26th Annual Conference of the International Association for Conflict Management, IACM, Tacoma, WA, USA, 01 Jul 2013

"Mediation in the Future: Challenges for 2020", (with T. Stipanowich). 25th Annual Conference, International Association for Conflict Management, Stellenbosch, South Africa, 14 Jul 2012

"The Historical Love-Hate Relationship of Employee Representatives towards Negotiation in France", 25th Annual Conference, International Association for Conflict Management, Stellenbosch, Afrique du Sud, 12 Jul 2012

"Pour une gouvernance inclusive et hautement fiable des Centres d'Excellence CBRN", (with JC. Cousseran). Conference on Chemical Bacteriological Radiological Nuclear Centres of Excellence, Nations unies / Union européenne, New York, Etats-Unis, 22 Jun 2012

"Around "Entrer en négociation" : A Festschrift Honouring Christophe Dupont", (with D. Druckman). 24th Annual IACM Conference, International Association for Conflict Management, Istanbul, Turkey, 05 Jul 2011

"A l'occasion de la transposition de la directive 2008/52/CE sur la médiation : quelles avantages de la médiation plaident en faveur de son développement ?", Les développements de la médiation, Conseil d'Etat, Paris, France, 04 May 2011

"Six composantes déterminantes pour conduire le changement dans le secteur public local", "Réformes territoriales : quelles conséquences pour les services publics locaux ?", Institut national des études territoriales (INET), Strasbourg, Paris, 01 Dec 2010

"Réconcilier l'inconciliable ? Leçons de médiations et négociations en milieu

extrême", Séminaire Vie des affaires 2010, Ecole des Mines / Ecole de Paris du Management, Paris, France, 05 Nov 2010

"Conflits et déplacements forcés de populations dans la région africaine des Grands Lacs", (with N. Klein). Exils, errances, rencontres, Université de Cergy-Pontoise et ESSEC Business School, Cergy-Pontoise, France, 03 Dec 2009

"Crise de la valeur, crise des valeurs, valeur d'une crise : l'enjeu de la responsabilité", Questioning the Crisis, ESSEC, Cergy-Pontoise, France, 17 Dec 2008

"De l'Académie de Torcy à l'Institut diplomatique : pourquoi et comment enseigner la négociation aux diplomates ?", Des diplomaties en renouvellement, IRICE (UMR CNRS - Paris 1 - Paris 4), Paris, France, 03 Oct 2008

"Increased Transparency towards Stakeholders in International Negotiation: The Appearance of Quasi-Negotiators, or the Advent of Quasi-Multilateral Negotiations?", 21st Annual Conference, International Association for Conflict Management, IACM, Chicago, IL, Etats-Unis, 03 Jul 2008

"Penser la négociation en science politique : retour aux sources et perspectives de recherche", Décade de Cerisy : Penser la négociation en modernité avancée, Cerisy et Revue Négociations, Cerisy-la-Salle, France, 30 May 2008

"Conflict Resolution Studies and the French / Anglo-Saxon Divide: Another Transatlantic Misunderstanding?", (with C. Tenenbaum). 49th Annual Convention, International Studies Association, ISA, San Francisco, CA, Etats-Unis, 26 Mar 2008

"Negotiating Air Traffic Rights: When States Negotiate on behalf of Economic Actors", British International Studies Association Annual Conference, BISA, Cambridge, Royaume-Uni, 18 Dec 2007

"Comment négocier aujourd'hui : quelles pistes pour la recherche et la pédagogie ?", 3ème Biennale Internationale de la Négociation, Négocia, Paris, France, 15 Nov 2007

"Ethique et formation en négociation sociale", Enjeux et transformations de la négociation sociale, HEC Montréal / CRIMT / Revue Négociations, Montréal, Canada, 05 Apr 2007

"Enseigner la négociation en France : où, quoi, comment, pourquoi ?", Enjeux et transformations de la négociation sociale, HEC Montréal / CRIMT / Revue Négociations, Montréal, Canada, 04 Apr 2007

"Techniques de gestion des conflits", Autour de Shirin Ebadi, Prix Nobel de la Paix : 10 ans d'ESSEC IRENE, ESSEC IRENE, Cergy, Fr, 06 Nov 2006

"Building Networks of Negotiation Educators: ESSEC IRÉNÉ among other Possible Models", New Trends in Negotiation Teaching, HARVARD PON & ESSEC IRENE, Cergy-Pontoise, France, 16 Nov 2005

"Teaching Negotiation at France's ENA: A Cross-Cultural Challenge", New Trends in Negotiation Teaching, HARVARD PON & ESSEC IRENE, Cergy-Pontoise, France, 15 Nov 2005

"Le discours sur l'art de négocier d'Antoine Pecquet", Aux sources de la négociation européenne : les penseurs français de la diplomatie à l'âge classique, ESSEC IRENE, Paris, France, 18 Jun 2003

"The activity of the International Criminal Tribunal for the Former Yugoslavia", 1997 Conference on Regional Security in a Global Context, MacArthur Foundation-King's College Annual Conference, Wiston House, United Kingdom, 07 Jul 1997

Other Conferences

"Rebuilding Trust in War-Torn Societies: How to Pave the Way for the Implementation of Peace Agreements?", presentation, University of Kent, Graduate School of International Relations, 25 March 2009.

" Médiation en situation post-conflit : une expérience dans la région des Grands Lacs ", Sciences Po Lille (20 October 2008).

" Négociation & licensing dans l'industrie pharmaceutique ", Pharma Licensing Club France, Cercle de l'Union Interalliée, 9 October 2008.

" Enjeux de négociation pour la présidence française de l'Union ", ESSEC Management Education, 23 June 2008.

" Une méthode pour réussir vos négociations ", Ecole supérieure du commerce et des affaires, Casablanca (Maroc), 9 May 2008.

" Dynamiser le secteur privé en Afrique : la paix, les talents, le dialogue entre investisseurs et parties prenantes locales ", Concluding the Conference: " Afrique SA ", Sénat, 24 April 2008.

" Entrepreneurship and Negotiation ", Luxembourg Business Academy, Université du Luxembourg (Luxembourg), 7 February 2008.

" Burundi, R.D. Congo : comment construire la paix au lendemain d'une guerre civile ? Une méthode au service de la réconciliation ", Sciences Po Lille (15 October 2007).

" Secrecy and Transparency towards Third-Parties in Negotiation ", *paper*, InterNeg Research Seminar, J. Molson School of Business, Concordia University (Montréal, Canada, 4 April 2007).

" La négociation et la création d'entreprise ", 28 September 2005, Salon de la micro-entreprise, Palais des Congrès, Paris." Les entrepreneurs du bâtiment face à la négociation ", 23 May 2005, GCCP-Fédération du bâtiment, Paris.

" Services publics : évolution ou révolution ? ", 10 May 2005, round table, M. Eric Woerth (secrétaire d'Etat à la réforme de l'Etat), M. Louis Gallois (président de la SNCF) et M. Patrick Ollier (Président de la Commission des affaires économiques de l'Assemblée nationale).

" Gagner la guerre ? Oui, peut-être. Mais comment gagner la paix ? ", 9 April 2005, " Samedis de la connaissance ", Dalloz-Dunod-Armand Colin, Comédie des Champs-Élysées, Paris." La conduite du changement dans le secteur public ", 2 February 2005, audition by the *Délégation à la Planification du Sénat*, France.

" Le négociateur face au temps ", 6 October 2004, Association française des juristes d'entreprise." Maîtriser les fondamentaux de la négociation en tant qu'entrepreneur ", 30 September 2004, Salon de la micro-entreprise, Palais des Congrès, Paris.

" Gestion de la négociation diplomatique ", ENA, 7 April 2000, with Ambassador Joseph Stanford (Canada), Strasbourg.

" Justice et paix face aux conflits extrêmes ", 14 May 1999, Institut d'études politiques de Paris.

" François Mitterrand : "tonton" d'une génération ou monarque ambigu ? ", 16 May 1996, University of Kent, Canterbury, UK.

" French political environment in the 90s ", 14 March 1996, University of

Kent, Canterbury, UK

Book Editors

International Negotiations: Foundations, Models, and Philosophies. Christophe Dupont. (avec D. Druckman, W. Dohoué,). Dordrecht (The Netherlands) : Republic of Letters, 2013

Editor of Collected Works

"Prévenir, négocier, résoudre" Bruxelles (Belgique) : Larcier, 2019

"Prévenir, négocier, résoudre" Bruxelles (Belgique) : Larcier, 2013

"Prévenir, négocier, résoudre" Bruxelles (Belgique) : Larcier, 2011

Affiliations and Academic Responsibilities

Member of the Scientific Committee, *Négociations*

Member of the Editorial Committee, *Le Banquet*

Member of the Advisory Panel, Conflict Analysis Research Centre (University of Kent)

Member of the British International Studies Association

Member of the International Studies Association
Member of the International Association for Conflict Management

Member of the International Political Science Association

Member of the *Association française de science politique*
Founding member of IRENE (1996)

Member of the Board, *Institut de management public* (2003-2005)

Consulting and Other Activities

Consulting for private corporations and public organizations in the fields of negotiation, communication, and change management.

Professional Experience

Lecturer and researcher, ESSEC (Private and Public Policies Department) and Development Director, ESSEC IRENE (2005-2007)

Project Leader, Commissariat général du Plan (French Government's strategy agency) (2002-2005)

Advisor to the French Prime Minister (1998-2002)

Lecturer at ESSEC Business School (1998-2005)